Utilizamos "cookies" propias y de terceros para elaborar información estadística y mostrarle publicidad, contenidos y servicios personalizados a través del análisis de su navegación. Si continúa navegando acepta su uso. pisos Alquilar Pisos al día y más TU CUENTA PROFESIONALES DX Con tu Tarjeta YOU no Una tarjeta, tendrás que pagar una comisión anual ni cambiar muchos beneficios de banco. ¡Pruébala! Inicio Inmobiliario Hogar Data Somos Buscar

Vivienda

www.pisos.com
Fecha: domingo, 18 de agosto de 2019

Más información y cambio de configuración.

Páginas: 3

¿Cuál es el perfil del comprador joven de vivienda?

Se trata de personas que ya están viviendo en régimen de alquiler; con una edad que oscila entre los 30 y 38 años; que viven en pareja y ambos con trabajo y contrato fijo.



- ¿Cómo es el ADN del comprador de vivienda en España?
- ¿Cómo valoran los agentes inmobiliarios las viviendas que entran en sus carteras?

18 AGOSTO, 2019

El comprador joven es uno de los perfiles que más se repiten a la hora de cerrar operaciones de compraventa en España. Según Jesús Duque, vicepresidente de Alfa Inmobiliaria, se trata de personas que ya están viviendo en régimen de alquiler; con una edad que oscila entre los 30 y 38 años; que viven en pareja y ambos con trabajo y contrato fijo.

Con respecto al tipo de vivienda que seleccionan, estas suelen ser inmuebles valorados en menos de 200.000 euros, pues según afirma el responsable de esta compañía inmobiliaria, el objetivo de los jóvenes es "no superar una renta de 950 euros al mes en total".

Su objetivo es no superar una renta de 950 euros al mes en total.

Leer la noticia en El Boletín >